

ФИНАНСОВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ПО МСФО

2024 г.

26 марта 2025 г., Москва.

АО «Группа Рубитех» (далее — Группа, Компания, Rubytech), лидирующий независимый игрок на рынке ИТ-инфраструктуры высоконагруженных систем (ИВНС) и абсолютный лидер в сегменте программно-аппаратных комплексов (ПАК), объявляет аудированные консолидированные финансовые результаты по МСФО за 12 мес. 2024 г.

44,6
млрд руб.

Выручка Группы Rubytech выросла на +45% за 12М 2024

6,5
млрд руб.

OIBDAC выросла на +34% за 12М 2024

5,8
млрд руб.

Показатель NIC +54% по итогам 2024 г.

Выручка Группы за 2024 г. составила 44,6 млрд руб., что на 45% выше показателя 2023 г. Рост был обусловлен опережающим увеличением продаж собственных продуктов, а также усилением бизнеса по созданию высоконагруженных инфраструктур с использованием решений сторонних производителей.

Скорректированная **OIBDA¹ выросла до 7,0 млрд руб.**, прибавив 28% год к году (г/г).

OIBDAC² за 2024 г. составила 6,5 млрд руб., увеличившись на 34% по сравнению с 2023 г. вслед за ростом скорректированной OIBDA и сокращением объема капитальных затрат г/г.

NIC³ г/г выросла на 54% и составила более 5,8 млрд руб. благодаря увеличению масштабов бизнеса и росту нетто финансовых доходов.

Стратегия Rubytech направлена на дальнейшее развитие собственных продуктов и технологий, отраслевую экспансию (ритейл, промышленность, телекоммуникации, ТЭК), а также на привлечение лучших специалистов в свою высококлассную команду.

«Рынок высоконагруженной инфраструктуры — это фундамент цифровой экономики. Его драйверами выступают самые продвинутые компании, для которых ИТ — не вспомогательная функция, а ключевой актив. Они формируют спрос на продукты, которые обеспечивают максимальную производительность, отказоустойчивость, безопасность и экономическую эффективность. Это инфраструктура высочайшего уровня.

Благодаря цифровизации, экспоненциальному росту данных и ужесточению требований к критической инфраструктуре сегмент ИВНС развивается быстрее общего ИТ-рынка. Российские программно-аппаратные комплексы достигли высокой технологической зрелости. Они доказали свою эффективность в крупнейших инфраструктурах и уверенно конкурируют со своими зарубежными аналогами как по функциональности, так и по экономике владения. Уже сейчас продукты и технологии Группы Rubytech занимают устойчивые позиции в наиболее цифровизированных банковско-финансовом и государственном секторах.

Компания уверенно лидирует на этом растущем рынке, формируя технологические тренды и предлагая клиентам самые передовые продукты. Следующий шаг для нас — развитие специализированных отраслевых инфраструктурных продуктов, включая системы для промышленности, а также расширение технологического стека для работы с искусственным интеллектом. Мы видим хорошие перспективы в инфраструктуре для ИИ и уже выпустили программно-аппаратный комплекс для работы с моделями ИИ, который позволяет заказчикам эффективно использовать машинное обучение и анализ данных в своих бизнес-процессах. Мы будем и дальше развивать свою линейку ПАК «Скала^р», усиливая позиции в ключевых сегментах высоконагруженной ИТ-инфраструктуры».

CEO Группы Rubytech Игорь Ведехин



Показатель, млн руб.	12М 2024	12М 2023	г/г, %
Выручка, в т.ч.:	44 616	30 706	+45%
Высоконагруженная ИТ-инфраструктура	38 388	24 916	+54%
Информационная безопасность	5 755	5 313	+8%
Промышленная автоматизация	473	477	(1%)
OIBDA¹ скорр.	6 984	5 452	+28%
OIBDAC²	6 513	4 865	+34%
NIC³	5 831	3 776	+54%

¹ OIBDA - операционная прибыль до вычета амортизации основных средств, нематериальных активов, активов в форме права пользования и расходов по программе долгосрочной мотивации сотрудников, выраженной акциями
² OIBDAC - операционная прибыль до вычета амортизации и обесценения основных средств и нематериальных активов и расходов по программе долгосрочной мотивации сотрудников, выраженной акциями, за вычетом капитализированных расходов
³ NIC - чистая прибыль, увеличенная на амортизацию за вычетом капитализированных расходов

44,6
млрд руб.

Выручка Группы Rubytech
+45% по итогам 2024 г.

6,5
млрд руб.

OIBDAC +34% по
сравнению с 2023 г.

5,8
млрд руб.

Показатель NIC
+54% по итогам 2024 г.

Основную выручку Группы Rubytech формирует устойчивая клиентская база. Компания традиционно занимает сильные позиции в финансовом секторе и государственном управлении — наиболее цифровизированных отраслях российской экономики с крупнейшими ИТ-бюджетами.

Комментарии менеджмента

Выручка Группы за 2024 г. составила рекордные 44,6 млрд руб., что на 45% выше показателя 2023 г.

Рост был обусловлен опережающим увеличением продаж собственных продуктов, а также усилением бизнеса по созданию высоконагруженных инфраструктур с использованием решений сторонних производителей.

Ключевые направления выручки:

ИТ-инфраструктура высоконагруженных систем (ИВНС) является основным направлением выручки Группы с долей 86% и включает в себя продажу собственных продуктов — программно-аппаратных комплексов (ПАК) под брендом «Скала^р» и лицензий на ПО, реализацию сторонних продуктов, а также профессиональные ИТ-услуги, сервис и техническую поддержку.

Направление ИВНС выросло на 54% г/г, до 38,4 млрд руб., благодаря активному росту продаж собственных программно-аппаратных комплексов «Скала^р» и соответствующих лицензий.

Группа активно развивает направление собственных продуктов: его доля в общей выручке достигла 51%, увеличившись на 20 п. п. по сравнению с 2021 г. Группа планирует и дальше наращивать долю собственных высокомаржинальных продуктов.

Направление информационной безопасности составляет 13% выручки и включает в себя реализацию сторонних продуктов, а также оказание профессиональных услуг в области информационной безопасности, включая построение защищённых ИТ-инфраструктур.

Выручка от направления информационной безопасности выросла на 8% г/г, до 5,8 млрд руб.

Промышленная автоматизация — направление, ориентированное на разработку инфраструктурных решений для поддержки управления производством, высокоточного моделирования и планирования в таких отраслях, как нефтепереработка, нефтехимия и производство удобрений. По итогам 2024 г. доля направления промышленной автоматизации в выручке составила 1%, при этом Группа планирует активно его развивать.

Показатель OIBDAC за 2024 г. составил 6,5 млрд руб., увеличившись на 34% г/г

вслед за ростом скорректированной OIBDA на фоне увеличения масштабов бизнеса и сокращением объёма капитальных затрат год к году. Скорректированная OIBDA Группы за 2024 г. составила 7,0 млрд руб., увеличившись на 28% г/г.

Показатель NIC по итогам 2024 г. вырос на 54% и достиг 5,8 млрд руб.

за счет роста масштабов бизнеса и нетто финансовых доходов.

На 31 декабря 2024 г. Группа Rubytech имела чистую денежную позицию в размере 3,2 млрд руб.,

что подтверждает её устойчивое финансовое положение, позволяет поддерживать высокие темпы роста бизнеса и инвестировать в стратегические проекты без необходимости привлечения долгосрочного внешнего финансирования.

Релиз новых собственных продуктов

Rubytech выпускает новый ПАК «Скала^р» для работы с моделями искусственного интеллекта в ответ на запрос рынка на внедрение технологий ИИ.

Новый ПАК обеспечивает инфраструктуру для широкого спектра задач в области искусственного интеллекта. Он позволяет значительно сократить время на внедрение прикладных ИИ-приложений, оптимизировать использование производственных ресурсов и повысить качество сервисов.

Ключевые особенности машины «Скала^р» для ИИ:

- Глубоко интегрированный программно-аппаратный стек для максимальной производительности при работе с моделями ИИ;

- Высокий уровень информационной безопасности и соответствие требованиям критических ИТ-инфраструктур;

- Гибкое масштабирование вычислительных ресурсов под задачи заказчика благодаря модульной архитектуре.

- ПАК «Скала^р» для ИИ — это готовое решение для организаций, которые хотят эффективно и быстро приступить к использованию технологии искусственного интеллекта. Продукт разработан на базе передовых российских технологий, включённых в реестры Минпромторга и Минцифры РФ.

600+
млрд руб.

целевые рынки Группы в 2024 г. (+15-20% ежегодно до 2030 г.)

24%

доля Rubytech на рынке ПАК в 2024 г. (+3 п.п. г/г)

Стратегические проекты и инициативы

Rubytech продолжает реализовывать долгосрочную стратегию, направленную на устойчивый рост бизнеса и увеличение доли выручки от собственных продуктов. Основные направления стратегии включают:

Развитие продуктов и технологий:

- Расширение функциональности ПАК «Скала^р»: совершенствование ПО для работы с центрами обработки данных, поддержка продвинутых сценариев работы с ПАК для расширения функциональности и др.;

- Увеличение доли собственных аппаратных компонентов, что усилит независимость от внешних поставщиков, а также позволит повысить маржинальность ПАК и улучшить их производительность за счёт оптимизации межузлового взаимодействия;

- Развитие специализированных решений для поддержки использования искусственного интеллекта, информационной безопасности и сетевой балансировки;

- Инвестиции в гиперавтоматизацию, как новое технологическое направление.

Отраслевая экспансия:

- Укрепление позиций в ключевых перспективных индустриях: ритейл, промышленность, телеком, ТЭК;

- Расширение партнёрских продаж в секторах, которые представляют дополнительные точки роста, включая транспорт, строительство и агросектор.

Рост и укрепление команды:

- Привлечение ведущих специалистов для масштабирования ИТ-разработок;

- Активное использование M&A для технологического и бизнес-усиления. При этом Группа обладает значительным опытом приобретения уникальных компетенций и выхода в новые отрасли за счёт M&A сделок;

- Создание стратегических альянсов и партнёрств для расширения возможностей Компании, что также позволит увеличить количество клиентов и расширить перечень комплектующих для ПАК.

Рыночные позиции

Rubytech работает в таких быстрорастущих сегментах ИТ-рынка, как инфраструктура высоконагруженных систем (ИВНС), программно-аппаратные комплексы (ПАК), а также информационная безопасность. Целевые рынки Группы суммарно оцениваются в 600+ млрд руб. в 2024 г. с прогнозируемым ростом в диапазоне 15%–20% ежегодно до 2030 г.¹, что опережает темпы роста ИТ-расходов² в России в целом.

Драйверами роста рынка являются цифровизация бизнеса и государства, рост объёма данных и спроса на вычислительные мощности, расширение ИТ-инфраструктуры облачных платформ в России, а также ужесточение требований регулятора в области критической информационной инфраструктуры и импортозамещения.

Rubytech — крупнейший независимый игрок в сегментах ИВНС и ПАК, где занимает долю в 24% в 2024 г. (+3 п. п. г/г) на рынке программно-аппаратных комплексов и демонстрирует опережающие темпы роста по сравнению с целевыми рынками (45% — от реализации собственных продуктов Группы и 25% — рост рынка ПАК)³.

¹ Согласно отчету Б1 и Headworks Analytics «Обзор рынка ИВНС и ПАК для них», февраль 2025 г.

² Совокупный объем расходов на ИТ в B2B (компании с выручкой более 15 млрд руб.) и B2G сегментах.

³ Рассчитано Компанией на основании данных, представленных в исследовании Б1 и Headwork Analytics.

О Группе

Группа Rubytech — лидирующий производитель программно-аппаратных комплексов и разработчик технологий для высоконагруженных ИТ-инфраструктур. Группа выпускает собственную линейку продуктов – программно-аппаратные комплексы «Скала^р», а также строит и защищает от киберугроз инфраструктуру, обеспечивая бесперебойную работу финансового сектора, крупного бизнеса и государственного сектора.

Программно-аппаратные комплексы «Скала^р» разрабатываются с 2015 г. и решают широкий спектр задач — от виртуализации и создания транзакционных баз данных до хранения и обработки больших данных. Технологии «Скала^р» позволяют построить целостную ИТ-инфраструктуру любой сложности. Все продукты входят в реестры Минпромторга и Минцифры РФ, а также соответствуют критериям доверенности для объектов критической информационной инфраструктуры.

Rubytech выступает технологическим партнёром и поставщиком продуктов для ведущих российских компаний и государственных органов.

О рынке ИВНС

Российский рынок инфраструктуры для высоконагруженных систем (ИВНС) по итогам 2024 г. оценивается в 560 млрд руб., и, согласно прогнозам, к 2030 г. его объем вырастет до 1,3 трлн руб., демонстрируя среднегодовой темп роста на уровне 15%. Среди ключевых факторов роста рынка выделяются тенденции импортозамещения, активная цифровизация и ужесточение регулирования в сфере критической информационной инфраструктуры (КИИ).

По данным B1 и HeadWork Analytics, рынок ИВНС в период с 2024 по 2030 г. будет расти быстрее совокупных ИТ-расходов в сегментах B2B Enterprise и B2G, среднегодовой темп роста которых составит 13%. Наибольший спрос на ИВНС наблюдается в государственном секторе и банковской сфере, которые активно инвестируют в цифровизацию и ИТ-инфраструктуру.

Один из ключевых сегментов рынка ИВНС — это программно-аппаратные комплексы (ПАК). В 2024 г. объем этого сегмента составил 96 млрд руб., а к 2030 г. он может достичь 287 млрд руб., со средним темпом роста 20% ежегодно. Доля ПАК в общем объеме рынка ИВНС вырастет с 17% в 2024 г. до 22% в 2030 г., а доля российских ПАК в парке установленных решений увеличится с 18% в 2024 г. до 45% к 2030 г., что станет возможным благодаря росту доверия к отечественным разработкам и государственной поддержке российских игроков и продуктов.

Программно-аппаратный комплекс (ПАК)

Программно-аппаратные комплексы (ПАК) – это готовые преднастроенные блоки, объединяющие серверное оборудование, системы хранения данных, сетевое оборудование, программное обеспечение и системы управления. Они позволяют быстро и экономически эффективно строить ИТ-инфраструктуру любых масштабов — от локальных вычислительных узлов до крупных дата-центров. ПАКи применяются в критически важных системах, где требуются:

- максимальная производительность для работы с высокими нагрузками и массивами данных;
- отказоустойчивость и надёжность для бесперебойного функционирования;
- информационная безопасность в соответствии с требованиями регуляторов;
- экономическая эффективность — снижение затрат на развёртывание и эксплуатацию.

Использование ПАК позволяет организациям сократить сроки внедрения сложных ИТ-систем, минимизировать риски ошибок при интеграции и обеспечить предсказуемую управляемость инфраструктуры.

За дополнительной информацией обращайтесь:

Для инвесторов:

Елена Романова

Директор по работе с инвесторами

+7 495 788 99 99
IR@rubytech.ru

Для СМИ:

ruby@insightridge.com
pressa@rubytech.ru